La sottoscritta Antonia Zinni, consapevole che le dichiarazioni false comportano l'applicazione delle sanzioni penali previste dall'art. 76 del D.P.R. 445/2000, dichiara che le informazioni riportate nel seguente curriculum vitae, redatto in formato europeo, corrispondono a verità.

INFORMAZIONI PERSONALI

Antonia Zinni



😯 Via Ciccarone 256/c 66054 Vasto (CH), Italy

+39 392 4190146

antonia.zinni@gmail.com

www.antoniazinni.it

Sesso Femminile | Data di nascita 19/01/1976 | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA PROFESSIONALE

NOVEMBRE 2017 – ATTUALE

Consulenza in Marketing & Comunicazione

ANTONIA ZINNI MARKETING & COMUNICAZIONE

Via Ciccarone 260,66054 Vasto (CH)

Mi occupo di consulenza nel campo del Marketing e della Comunicazione al servizio delle piccole e medie imprese, in particolare:

- Studio dell'immagine e della strategia di comunicazione aziendale on-line e off-line
- Realizzazione siti web
- Social Media Marketing
- Elaborazione e realizzazione progetti e-business

Principali clienti:

- AFOR SRL Via Grasceta 5, 66050 San Salvo (CH)
- APA, ASSOCIAZIONE PROGETTO ASSISTENZA C.so Mazzini 178, 66054 Vasto (CH)
- STUDIO LEGALE DMS Via Repubblica Vastese 16,66054 Vasto (CH)
- UNIPOL SAI DI GREGORIO DOMENICO Via Conti Ricci 18, 66054 Vasto (CH)
- WORLD LANGUAGE ACADEMY Via Pescara 180/a 66054 Vasto (CH)
- TEAMITA Via Luigi Cardone 2,66054 Vasto (CH)
- SAN SALVO.INFO Via Fedro 31,66050 San Salvo
- TCM GROUP Via Rostagno 85, 66050 San Salvo (CH)
- COOPERATIVA CO.GE.C.S.T.R.E. C.da Collalto 1, 65017 Penne (PE)
- DELTA IMPIANTI INDUSTRIALI SRL Via Don Bosco Z.I. B, 86039 Termoli (CB)
- PRO LOCO CUPELLO C.so Mazzini 1, 66051 Cupello (CH)
- HOTEL VENEZIA NEW VASTO Viale Alfonso Marchesani 6,20,66054 Vasto (CH)
- CORTE ROSSETTI SRL Via Santa Maria 20,66054 Vasto (CH)

AGOSTO 2016 - MARZO 2020

Marketing Manager

MYCELIUM NETWORK L.S. - C/ Marie Curie, 8-14, 08042 Barcelona, Spain Principali attività e responsabilità:

- Brand management
- On-line e off line communication
- Marketing Mix
- Strategic Business Planning
- Gestione fornitori
- Ufficio Stampa
- Organizzazione eventi

Settore/Attività: Internet of Things - INDUSTRIA 4.0

FEBBRAIO 2015 – SETTEMBRE 2017

Responsabile Marketing - Comunicazione - Web

c/o TEAMSERVICE SRL - Via Maddalena 63/C 66054 Vasto (CH) per ALTAIRNET SRL All'interno della Teamservice Srl ho svolto attività di marketing, comunicazione e gestione del canale web aziendale relativamente alla promozione dei prodotti software TeamSystem e dei corsi di formazione erogati dalla struttura. Principali attività e responsabilità:

- Gestione sito web Teamservice Srl
- Gestione campagne marketing on-line e off-line prodotti software TeamSystem distribuiti dalla Teamservice Srl
- Gestione campagne marketing on-line e off-line corsi di formazione erogati dalla Teamservice Srl
- Supervisione e programmazione attività di Social Media Marketing
- Sviluppo in qualità di project manager di materiali di comunicazione istituzionale
- Gestione Fornitori.
- Ufficio Stampa
- Organizzazione eventi

Settore/Attività: Software & Formazione

MARZO 2012 – SETTEMBRE 2017

Responsabile area web e comunicazione

ALTAIRNET SRL - Via Alfieri 35, 66054 Vasto (CH)

Principali attività e responsabilità:

- Attività di project management e gestione delle risorse per realizzazione progetti web e sviluppo software;
- Attività di project management e gestione delle risorse per realizzazione progetti di comunicazione off-line;
- Ideazione e realizzazione di progetti di crescita del business on-line e off-line delle imprese clienti clienti;
- Attività di analisi su sviluppo di nuovi progetti;
- Gestione del rapporto con i clienti;
- Gestione fornitori.
- Ufficio Stampa
- Organizzazione eventi

Settore/Attività: Consulenza informatica - Web

MARZO 2013 - DICEMBRE 2016

Collaborazione per consulenza in marketing e comunicazione

ARKENOVA SCCL - C/ Marie Curie, 8-14, 08042 Barcelona, Spain Principali attività e responsabilità:

- Sviluppo materiale di comunicazione
- Ufficio Stampa
- Organizzazione eventi
- Gestione fornitori

Settore/Attività: Efficienza energetica

APRILE 2010 – MAGGIO 2013

Consulenza in Marketing & Comunicazione

GRUPPO CREDIT AGRICOLE S.a. - Space Holding Limited- Via Brera 21, 20121 Milano Ideazione e realizzazione campagna "newsletter incentive" per i gruppi bancari **CARIPARMA E FRIULADRIA;** in particolare:

- Studio degli obiettivi e del target
- Elaborazione e ideazione layout grafici in collaborazione con studio grafico esterno di riferimento
- Project management e gestione tempi e costi
- Gestione fornitori

Settore/Attività: Assicurativo – Bancario

GIUGNO 2010 - MARZO 2012

Consulenza strategica

ALTAIRNET S.r.I - Via Alfieri 35, 66054 Vasto (CH)

Principali attività e responsabilità:

- Ideazione e realizzazione di progetti di crescita del business on-line per realtà clienti dell'impresa committente;
- Ideazione e realizzazione di progetti di crescita del business per il committente;
- Analisi strategica e attività di marketing e comunicazione on-line ed off-line;
- Analisi dei risultati e delle metriche;
- Attività di project management.
- Gestione fornitori
- Ufficio Stampa

Settore/Attività: Consulenza informatica - Web

MARZO 2011 – GIUGNO 2012

Consulenza in Marketing e Comunicazione

GEOCHENER Spa - Via Tiburtina Valeria 287, 65129 Pescara

Principali attività e responsabilità:

- Definizione del marchio e dell'immagine aziendale
- Web Project Management
- Affiancamento nelle attività di registrazione del marchio aziendale
- Gestione fornitori
- Ufficio Stampa

Settore/Attività: Energie Rinnovabili

NOVEMBRE 2010 – NOVEMBRE 2011

Consulenza in marketing e comunicazione

COONCEP S.r.I – Al & Ro Design - Via Madonna delle Grazie 35/d, 66050 Chieti Principali attività e responsabilità:

- Definizione del marchio e dell'immagine aziendale
- Realizzazione packaging prodotto
- Realizzazione materiale di comunicazione POP
- Realizzazione materiala promo pubblicitario (video istituzionale e servizio fotografico)
- Project management e realizzazione sito web istituzionale e e-commerce
- Gestione fornitori

Settore/Attività: Produzione e distribuzione occhiali- Fashion

LUGLIO 2009 – SETTEMBRE 2010

Consulenza strategica

STUDIOWARE S.n.c. - Viale Giulio Cesare 71, 66054 Vasto (CH)

Principali attività e responsabilità:

- Ideazione e realizzazione di progetti di crescita del business on-line per realtà clienti dell'impresa committente;
- Attività di project management.
- Gestione fornitori

Settore/Attività: Consulenza informatica - Web

FEBBRAIO 2009 – GIUGNO 2009

Comunicazione e Marketing territoriale

PROVINCIA DI CHIETI (Contratto di somministrazione Tempor Spa)- Corso Maruccino 97, 66100 Chieti - Settore I Cultura-Beni Culturali e Turismo.

Principali attività e responsabilità:

- Sviluppo della proposta di progetto per costituzione del Distretto Culturale della Provincia di Chieti
- Analisi del territorio e delle relative "emergenze"

- Attività di benchmark e confronto con realtà italiane e straniere relativamente alla tematica legata ai Distretti Culturali.
- Definizione dello schema di progetto relativo allo sviluppo del Distretto Culturale della Provincia di Chieti
- Redazione della documentazione istituzionale e di progetto.
- Sviluppo dell'identità e del materiale di comunicazione relativo al Distretto Culturale della Provincia di Chieti.
- Gestione dei rapporti con i partner e i soggetti istituzionali e privati coinvolti
- Gestione fornitori
- Organizzazione eventi

Settore/Attività: Pubblica Amministrazione

SETTEMBRE 2009 – SETTEMBRE 2010

Consulenza strategica

MLH FORMAT INTERNATIONAL S.r.l. - Via S. Michele 12, 66054 Vasto (CH)

Principali attività e responsabilità:

- Analisi e definizione strategia di protezione brevettuale;
- Affiancamento nelle attività di deposito brevettuale;
- Programmazione strategica aziendale;
- Gestione fornitori
- Ufficio Stampa

Settore/Attività: Tricologia - Prodotti per capelli

SETTEMBRE 2009 - FEBBRAIO 2010

Consulenza strategica

DELLO IACONO COMUNICA Srls - Via Galileo Galilei 48, 65122 Pescara

Principali attività e responsabilità:

- Stesura Progetto Wine& Wedding;
- Business Planning;
- Gestione fornitori
- Ufficio Stampa

Settore/Attività: Comunicazione - Marketing Strategico

GIUNGO 2009 – NOVEMBRE 2009

Consulenza in: comunicazione; marketing; deposito brevetti e marchi; progettazione fondi comunitari.

ISTONIO S.r.l. - S.S. 16 Nord, Km 509, 66054, Vasto (CH)

Consulenza strategica per attività di sviluppo aziendale; principali attività e responsabilità:

- Deposito brevetto e marchi aziendali in affiancamento a consulenti in proprietà industriale.
- Stesura progetto e business plan relativo all'intervento FESR 2007-2013
 "Sostegno a programmi di investimento delle PMI per progetti di innovazione tecnologica, di processo e dell'organizzazione di servizi" per conto del cliente.
- Sviluppo dell'immagine e della comunicazione aziendale per conto del cliente.
- Project Management
- Gestione fornitori
- Ufficio Stampa
- Organizzazione eventi

Settore/Attività: Manifatturiero - Meccanica di precisione

NOVEMBRE 2007 – FEBBRAIO 2009

Consulenza in Marketing & Comunicazione

PRIMOPREST S.r.l. (Gruppo Prestitalia Spa) - Via Corsica 152, 86032 Termoli (CB) Attività di consulenza nel campo della comunicazione, del marketing e dello sviluppo di progetti web, in particolare:

- Studio di fattibilità portale web di compravendita immobiliare tra privati
- Studio e realizzazione della progettazione strutturale e del concept grafico

- Redazione contenuti
- Project management progetto
- Controllo tempi e costi
- Sviluppo piano di comunicazione
- Predisposizione dei supporti di comunicazione (brochure istituzionali, mailing,
- newsletter)
- Supervisione delle attività di web marketing
- Gestione fornitori
- Ufficio Stampa

Settore/Attività: Finanziario - Servizi

MARZO 2008 - FEBBRAIO 2009

Consulenza in Marketing & Comunicazione

ALFABIZ S.r.I - Via Corsica 152, 86032 Termoli (CB)

Principali attività e responsabilità:

- Start-up portale web www.casa2home.it
- Selezione del personale
- Analisi competitors e mercato di riferimento
- Sviluppo piano marketing/comunicazione
- Sviluppo strategia commerciale
- Definizione, in accordo con la direzione, degli obiettivi aziendali
- Coordinamento del team di lavoro
- Coordinamento partner tecnologico per attività di sviluppo del portale
- Gestione fornitori
- Ufficio Stampa

Settore/Attività: Finanziario - Servizi

MARZO 2003 - NOVEMBRE 2007

Impiegata di 6° livello con le seguenti mansioni:

- Responsabile sviluppo prodotti (Product Manager)
- Responsabile E-commerce (E-commerce Manager)

LAMBORGHINI ARTIMARCA S.P.A. (AUDI VW GROUP) società che, all'interno di **Automobili Lamborghini Holding S.p.A.,** sviluppa e commercializza i prodotti di abbigliamento e gli accessori a marchio Automobili Lamborghini e ne gestisce la cessione di licenze a livello mondiale.

Lamborghini ArtiMarca S.p.A. Via Modena 12, 40019 Sant'Agata Bolognese (BO)

RESPONSABILE SVILUPPO PRODOTTI PER LAMBORGHINI ARTIMARCA S.P.A.

In questa posizione ho gestito lo sviluppo dei prodotti a marchio Automobili Lamborghini attraverso:

- Definizione della collezione P/E e A/I e coordinamento del relativo campionario di vendita.
- Elaborazione del design dei prodotti.
- Ricerca e contatto con i fornitori ed elaborazione delle offerte in collaborazione con Ufficio Acquisti ed il Sales Team.
- Gestione e coordinamento della raccolta e chiusura ordini con l'Ufficio Acquisti, con definizione delle tempistiche e dei costi sulla base delle schede costo e relativi listini.
- Controllo tempi e costi coerentemente a quanto definito dalla campagna vendita.
- Attività di controllo della qualità dei materiali acquisiti e gestione della prototipia.
- Definizione packaging di prodotto.
- Sviluppo cataloghi e Comunicazione below the line.
- Organizzazione e partecipazione ad eventi nazionali ed internazionali per conto di Lamborghini ArtiMarca S.p.A.

RESPONSABILE E-COMMERCE PER LAMBORGHINI ARTIMARCA S.P.A.

Start-up e-commerce Lamborghini:

In questa fase ho gestito la realizzazione del progetto e-commerce per Lamborghini ArtiMarca S.p.A. attraverso:

- Svolgimento della gara per la realizzazione del progetto e-commerce Lamborghini.
- Studio e realizzazione del sito lamborghinistore.com dal punto di vista della progettazione strutturale, del concept grafico e della definizione della Collezione Automobili Lamborghini in vendita on-line.
- Progettazione e definizione dei flussi logistici da e verso Lamborghini ArtiMarca S.p.A legati alla gestione delle vendite on-line

Rilascio lamborghinistore.com:

In questa fase ho presidiato tutte le attività della catena del valore legate al lamborghinistore.com, in particolare:

- Supervisione della logistica in entrata e in uscita inerente l' e-commerce Lamborghini.
- Strategia di comunicazione on-line ed off-line legata al lamborghinistore.com curandone la politica commerciale in accordo con le esigenze di Lamborghini ArtiMarca S.p.A.
- Definizione e analisi delle metriche per i progetti web comprendenti indici quali il ritorno sull'investimento e la soddisfazione del cliente.

Settore/Attività: Azienda metalmeccanica- Settore Automotive

MARZO 2002-MARZO 2003

Account Manager e Internet Project management

Graphicstore Srl - Via Guelfa 76, 40138 Bologna

Principali attività e responsabilità:

- Sviluppo del rapporto con nuovi clienti.
- Raccolta del briefing presso il cliente, de-briefing aziendale, presentazione progetti di comunicazione presso il cliente (cataloghi, materiale POP in generale, advertising, below the line).
- Implementazione delle strategie di comunicazione in linea con le specifiche esigenze del committente.
- Progettazione e realizzazione di siti web istituzionali.
- Gestione fornitori.

Settore/Attività: Agenzia di comunicazione - Settore comunicazione

ATTIVITA' DI DOCENZA

GIUGNO 2021 - ATTUALE

Attività di docenza per AFOR Srl, San Salvo (CH) corso:

"Corso SOCIAL MEDIA MANAGER (Edizione 1)" - GARANZIA GIOVANI Principali materie di insegnamento:

- Marketing 3.0: dal consumer al prosumer
- Mobile Advertising e App Economy
- Gli Analytics
- I principali social network: caratteristiche, pubblico e target
- Tecniche di pianificazione strategica e Inbound Marketing
- Le attività di CRM
- Alerting e Crisis management
- Tecniche di comunicazione efficace

MARZO 2021 - GIUGNO 2021

Istituto Omnicomprensivo "R. MATTIOLI – S. D'ACQUISTO" – San Salvo (CH)

DOCENTE ESPERTO ESTERNO per il PON modulo "MY BLOG: IL WEB" progetto "ENJOY

YOUR LIFE SCHOOL".

Principali materie di insegnamento:

- Nascita ed evoluzione del Web (dal WEB 1.0 al WEB 3.0)
- Web e netiquette
- Le comunità virtuali e i relativi strumenti di interazione
- Tagging e indicizzazione dei contenuti
- Il Social web e gli User Generated Content e i sistmemi WIKI
- Il Blog: ideazione, gestione e creazione dei contenuti

MARZO 2021 – MAGGIO 2021

Attività di docenza per AFOR Srl, San Salvo (CH) corso:

"Corso ADDETTO ALLE VENDITE (Edizione 1)" - GARANZIA GIOVANI

Principali materie di insegnamento:

- Principi di marketing strategicoe operativo
- Analisi del target e segmentazione della clientela
- Necessità di assortimento e esigenze promozionali
- Tecniche di vendita assistita e attiva
- Gestione degli spazi nel PV; layout attrezzature, merceologico e display
- La customer satisfaction
- Monitoraggio del livelli di soddisfazione e fidelizzazione del clinete
- Gestione dei reclami
- CRM e marketing relazionale

21 SETTEMBRE 2020 – MAGGIO 2021

Attività di docenza per AFOR Srl, San Salvo (CH) corso:

"TECNICO ESPERTO IN ENOGASTRONOMIA E VALORIZZAZIONE DELLA CUCINA

REGIONALE" FINANZIATO DALLA REGIONE ABRUZZO

Principali materie di insegnamento:

- Principi di marketing strategico
- Tecniche di analisi di mercato
- Principi di customer experience
- Storia del design dei prodotti alimentari
- Tecniche di analisi del comportamento dei consumatori
- Principi di comunicazione visiva
- Marketing sensoriale
- Tecnologie informatiche e comunicazione multimediale
- Principi e tecniche di social media communication
- Strategie e strumenti di viral marketing
- Il sistema dei media: mezzi, canali e veicoli

17 MAGGIO 2018

Confindustria Chieti Pescara

RELATORE WORKSHOP: "SMART INDUSTRY – LE NUOVE SFIDE DELL'INDUSTRIA 4.0"

02 MARZO 2018

SMART DATA SYSTEM – STUDIO SLT ASSOCIATO

RELATORE SEMINARIO: "INDUSTRIA 4.0 – DALLA TEORIA ALLA PRATICA"

23 FEBBRAIO-16 MARZO - 13 APRILE 2010 Confindustria Chieti: Relatore Ciclo di Seminari sulla Tutela e la Valorizzazione della Proprietà Intellettuale

- SEMINARIO "IL PATRIMONIO INTANGIBILE DI OGNI AZIENDA"
 Relatrice per i seguenti argomenti: L'importanza della comunicazione
 aziendale: la Brand Identity.
- SEMINARIO "LA VALORIZZAZIONE DELL'IDEA BREVETTUALE"

 Relatrice per i seguenti argomenti: L'importanza della comunicazione aziendale: le potenzialità del web.
- SEMINARIO "STRATEGIE BREVETTUALI E STRATEGIE D" IMPRESA"

 Relatrice per i seguenti argomenti: L'importanza della comunicazione aziendale: dall'ideazione all'utilizzo del marchio..

7

29 GIUGNO-6 OTTOBRE 2010

CCIAA di Chieti: Relatore Ciclo di Incontro Formativi in materia di marchi, brevetti e design.

- SEMINARIO: "VINO E MARCHIO D'IMPRESA: UN BINOMIO DI SUCCESSO?" Relatrice per i seguenti argomenti: "La creazione della Brand Identity"
- SEMINARIO: "MADE IN ITALY E MARCHI D'IMPRESA: VALORE PER L'AZIENDA E PASSAPORTO PER I MERCATI ESTERI". Relatrice per i seguenti argomenti: "Le strategie di conquista del mercato estero".

21 LUGLIO 2010

Collegio dei Geometri e dei Geometri Laureati della Provincia Di Chieti

Relatore CONVEGNO: "LA VALUTAZIONE IMMOBILIARE SECONDO IL CODICE DELL'ASSOCIAZIONE BANCARIA ITALIANA".

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

15/12/2000

Laurea Magistrale in Scienze Politiche indirizzo politico amministrativo

ALMA MATER STUDIORUM - Università degli Studi di Bologna

Via Zamboni 33, 40126 Bologna (BO)

Votazione: 104/110

1990-1995

Maturità classica - Diploma di scuola secondaria superiore

Liceo Ginnasio L.V. Pudente - Via Dante G. Rossetti, 2 - 66054 Vasto (CH)

Votazione 50/60

TITOLI PROFESSIONALI

OTTOBRE 2016

Corso in "Social Media Marketing"

Teamservice Srl – Via Maddalena 63/c 66054 Vasto (CH)

Approfondimento nell'utilizzo degli strumenti di web marketing e social media

marketing. Attestato

FEBBRAIO-LUGLIO 2015

Corso "Credere per raggiungere"

Teamservice Srl – Via Maddalena 63/c 66054 Vasto (CH)

Strumenti di leadership personale

Attestato

NOVEMBRE 2010

Corso di Alta formazione per Conciliatore professionista

CCIAA Chieti - Lo. Madonna delle Piane, 66013 Chieti Scalo

Sviluppo di competenze tecniche di gestione del conflitto nelle ADR con particolare focus su mediazione e conciliazione Attestato

MARZO - GIUGNO 2006

Corso in "Controllo di gestione e Cost Accounting" e "Tecniche e strumenti del Project Management"

Regione Emilia Romagna e dalla Fondazione Aldini Valeriani di Bologna tenutosi presso Automobili Lamborghini Spa Via Modena 12, 40019 Sant'Agata Bolognese (BO) Materie trattate:

- Controllo di gestione
- Cost Accounting
- Tecniche e strumenti del Project Management

Attestato

NOVEMBRE 2005

Corso in "Sviluppo delle Competenze manageriali"

Regione Emilia Romagna e CCIAA Bologna presso Automobili Lamborghini Spa Via Modena 12, 40019 Sant'Agata Bolognese (BO)

Materie trattate:

Sviluppo delle competenze manageriali nella gestione dei gruppi di lavoro

Attestato

MARZO 2003 – NOVEMBRE

Lingua inglese

2007

Corsi di lingua inglese c/o Automobili Lamborghini Spa

MARZO 2001-FEBBRAIO 2002

E-Master, Master in E-business e on-line communication

Diploma di Master specialistico in e-business e on-line communication Profingest Management School, Via del Buon Pastore 2, 40141 Bologna Formazione sul mondo di internet, competenze manageriali e relazionali.

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre Italiano

Altre lingue

COMPRENSIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
B1	B1	B1	B1	B1

INGLESE

Pur non potendo allegare un attestato e /o una qualifica che dimostri il mio livello di conoscenza della lingua inglese posso affermare che il mio lavoro, svolto molto spesso in contesti internazionali, ma ha sempre richiesto una buona conoscenza della lingua inglese necessaria all'ottimale svolgimento delle mie mansioni.

FRANCESCE

Livelli: A1/A2: Utente base - B1/B2: Utente intermedio - C1/C2: Utente avanzato Quadro Comune Europeo di Riferimento delle Lingue

Competenze comunicative Capacità relazionali, di leadership e di comunicazione, problem solving e decision making, flessibilità, iniziativa, proattivita', forte orientamento al risultato.

Competenze Organizzative e Durante la mia esperienza lavorativa ho avuto modo di sviluppare e approfondire le mie Gestionali competenze nella gestione di progetti nell'ambito del marketing operativo, della comunicazione, dell'organizzazione di eventi e del product management.

> Le gestione di strutture e-commerce e dello start-up di nuovi progetti e-business mi ha permesso, inoltre, di sviluppare competenze commerciali applicate al settore web.

> L'attività di product management svolta per Lamborghini Artimarca S.p.A. mi ha consentito, inoltre, di acquisire competenze e sensibilità, dal punto di vista del design e della ricerca, nel settore abbigliamento e accessori casual-sport & luxury

Altre competenze

Nuoto: 13 anni di attività agonistica

Nel Gennaio 2006 ho partecipato, in qualità di Tedoforo, al Viaggio della

Fiamma Olimpica di Torino

A Marzo 2009 fondo l'"Associazione Culturale Efodeia" per il recupero e la valorizzazione delle

Antonia Zinni Karamo uu

tradizioni e della musica popolare italiana con particolare

interesse per quella del Sud Italia.

Patente di guida

В

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel cv ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali" e del GDPR (Regolamento UE 2016/679).

Vasto, li 14/10/2021

10

	ZINNI
	ANTONIA
nato il	19-01-1976
(atto n94	P 1 S A)
a SAN SEV	ERO (FG))
Cittadinanza	ITALIANA
Residenza	VASTO (CH)
Via. CICCA	RONE N.264
Stato civile.	CONIUGATA
Professione.	IMPIEGATO
CONNOTA	TI E CONTRASSEGNI SALIENTI
Statura	:1.70
Capelli	NERI
	CASTANI
Semi partic	olari







Vasto, 14/10/2021 Antonia Zinni

la tomo uni